

営業効率UPにお役立ち

テレアポ代行サービス資料

株式会社Will Wind

こんなお悩みはありませんか？

- ✓ 営業リソースが足りない
- ✓ 新規開拓の成功率が低い
- ✓ ターゲット顧客にリーチできない
- ✓ 効率的な営業方法が見つからない



Will Windのテレアポ代行サービスなら
これらの課題を解決します

テレアポ代行サービス詳細

経験豊富な法人専門のオペレーターが確度の高いリードを獲得します。
従量課金制/成果報酬型/ブース課金型/3つの料金体系をご用意しています



サービスの特徴

選べる3つの料金プラン

専門性の高い人材を活用

ターゲットに応じたアプローチ

サービスの強みについて

弊社のテレアポ代行サービスには3つのポイントがあります。

01.時間の短縮



依頼から平均5営業日以内で
プロジェクトを開始

02.クオリティUP



迅速かつ的確な対応で
成約率の向上を狙います

03.料金が適正

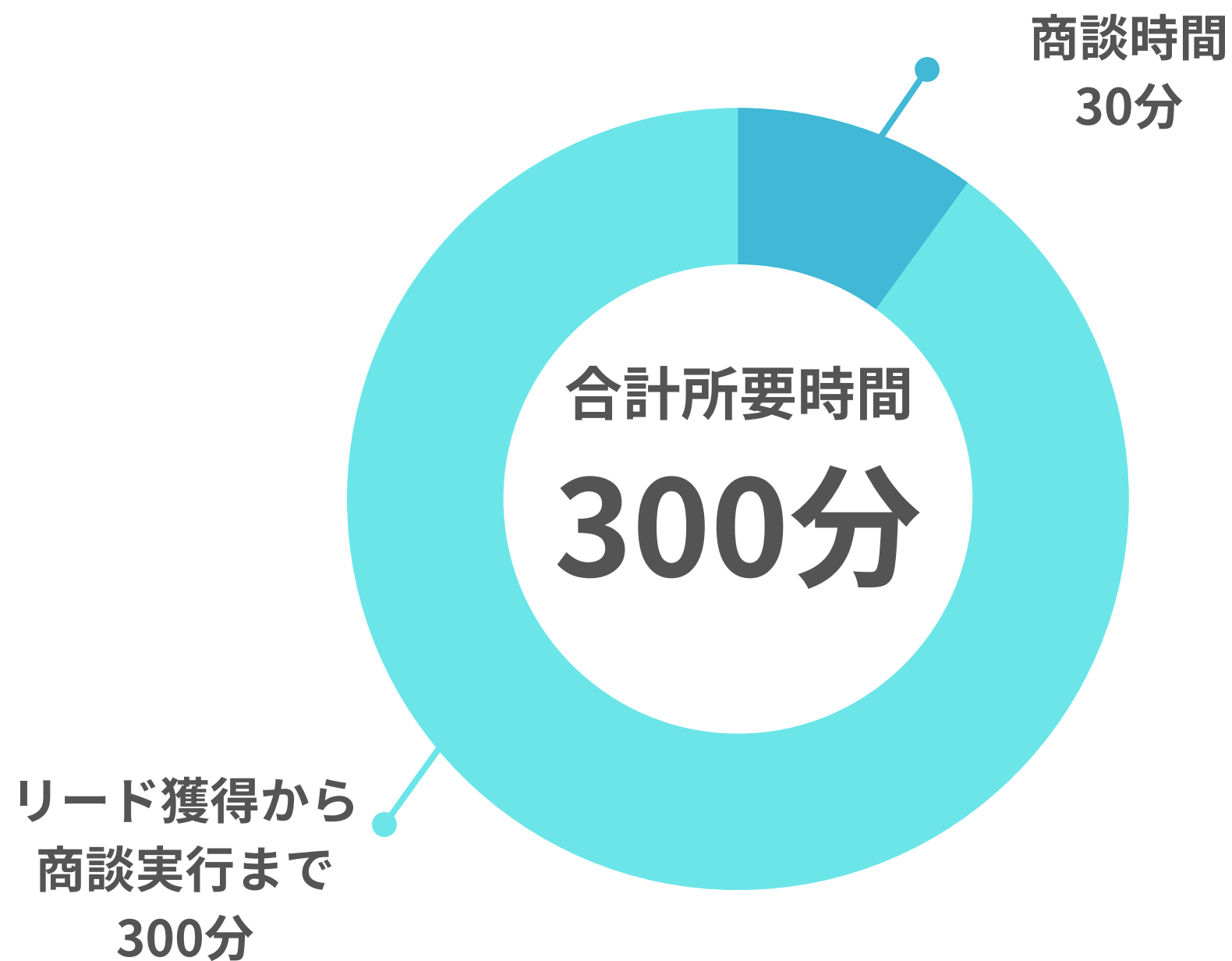


他社と比べて初期費用を1/3
に抑えることが可能です

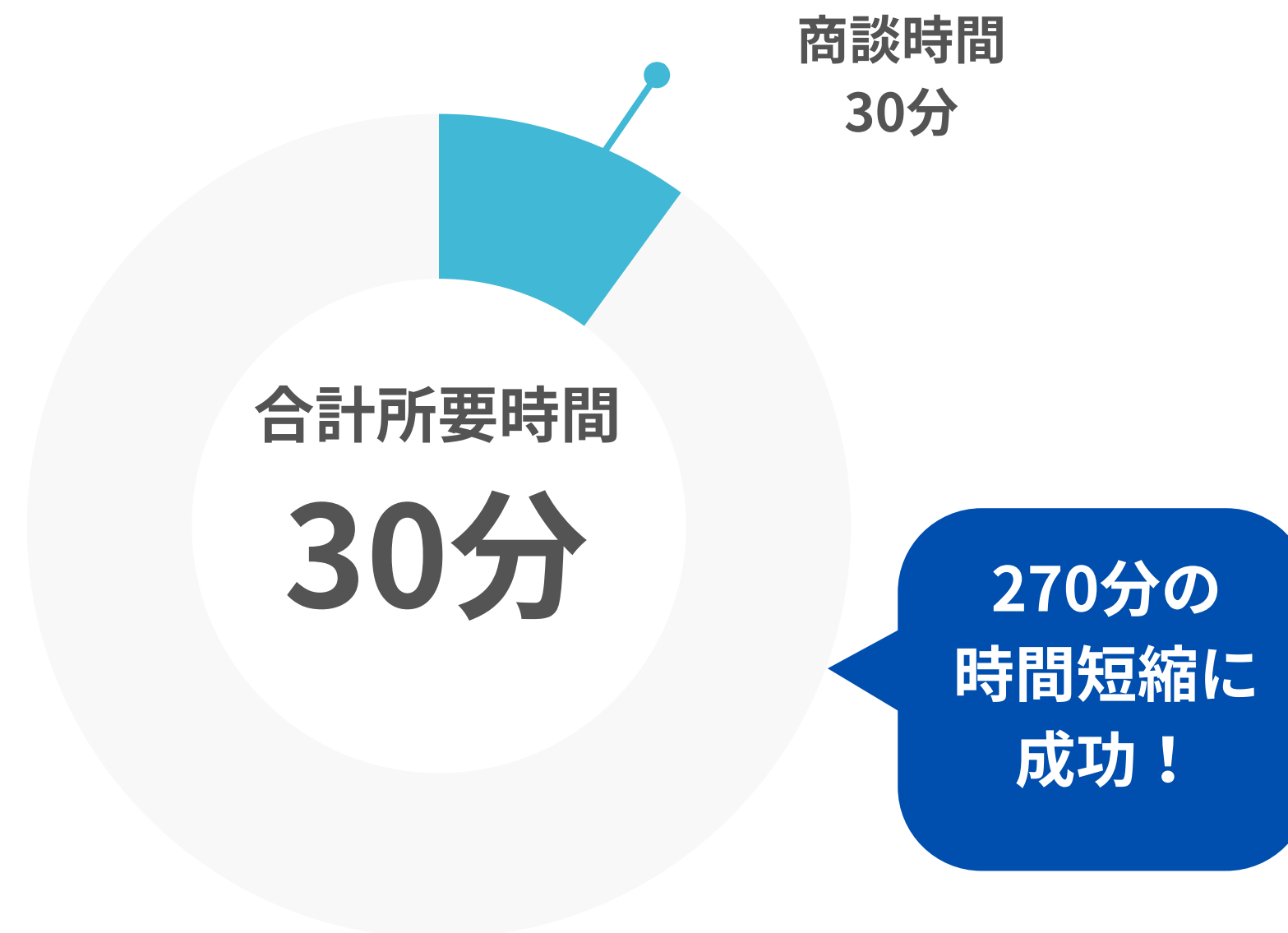
サービスの強み 01. 営業活動効率化（時間短縮）

営業代行サービスを活用いただくことで 商談内容だけに集中できます。

例：貴社で全て対応場合



例：営業代行サービスを活用した場合



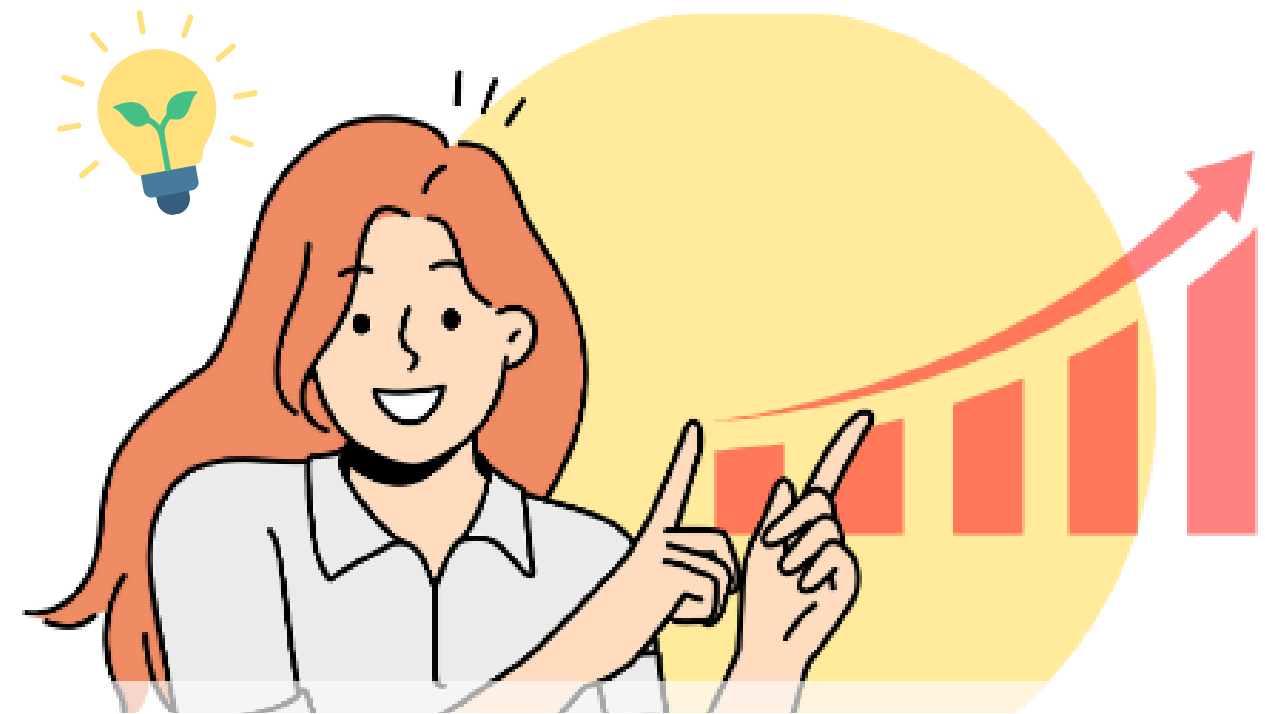
商談から契約につながるアポイントの質が向上します

テレアポ代行導入前



営業リソースが足りないため
新規開拓の成功率が低い

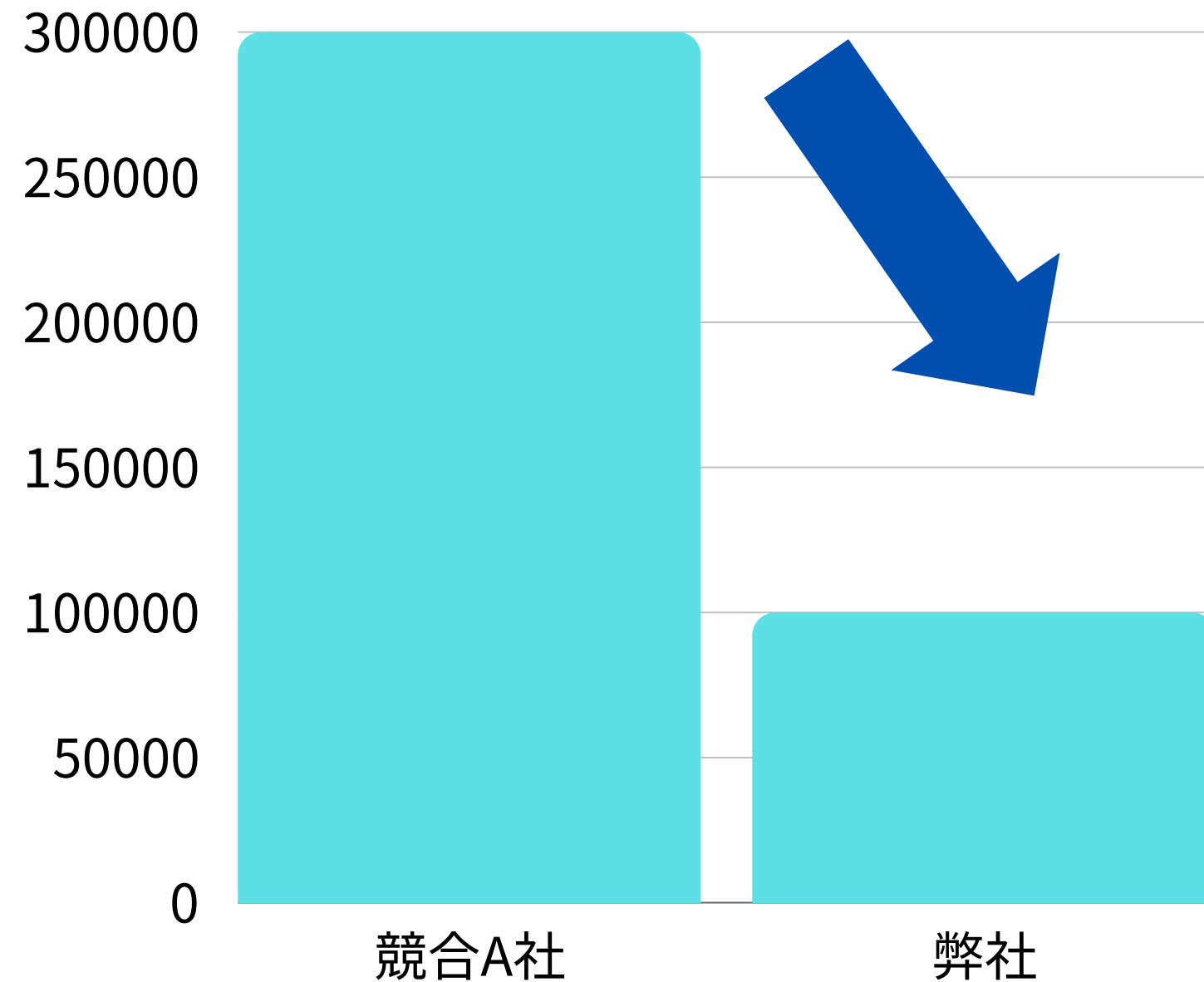
テレアポ代行導入後



商談件数が**5倍**に！
最終的に売上高約**6倍**に増額

サービスの強み 03.適正な価格設定（初期費用）

適正価格でサービスを提供しています。



初期費用を競合他社の

1/3

程度に抑えることが可能！

導入フローについて

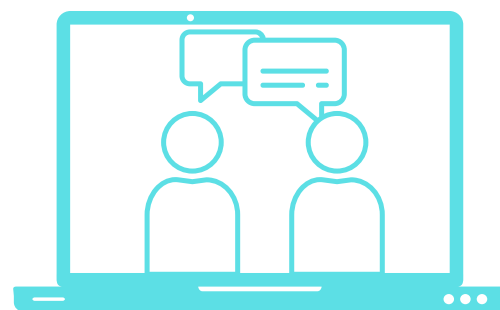
お申込からサービス開始まで、最短5営業日でプロジェクト開始可能です



約1日



約2日



約2日



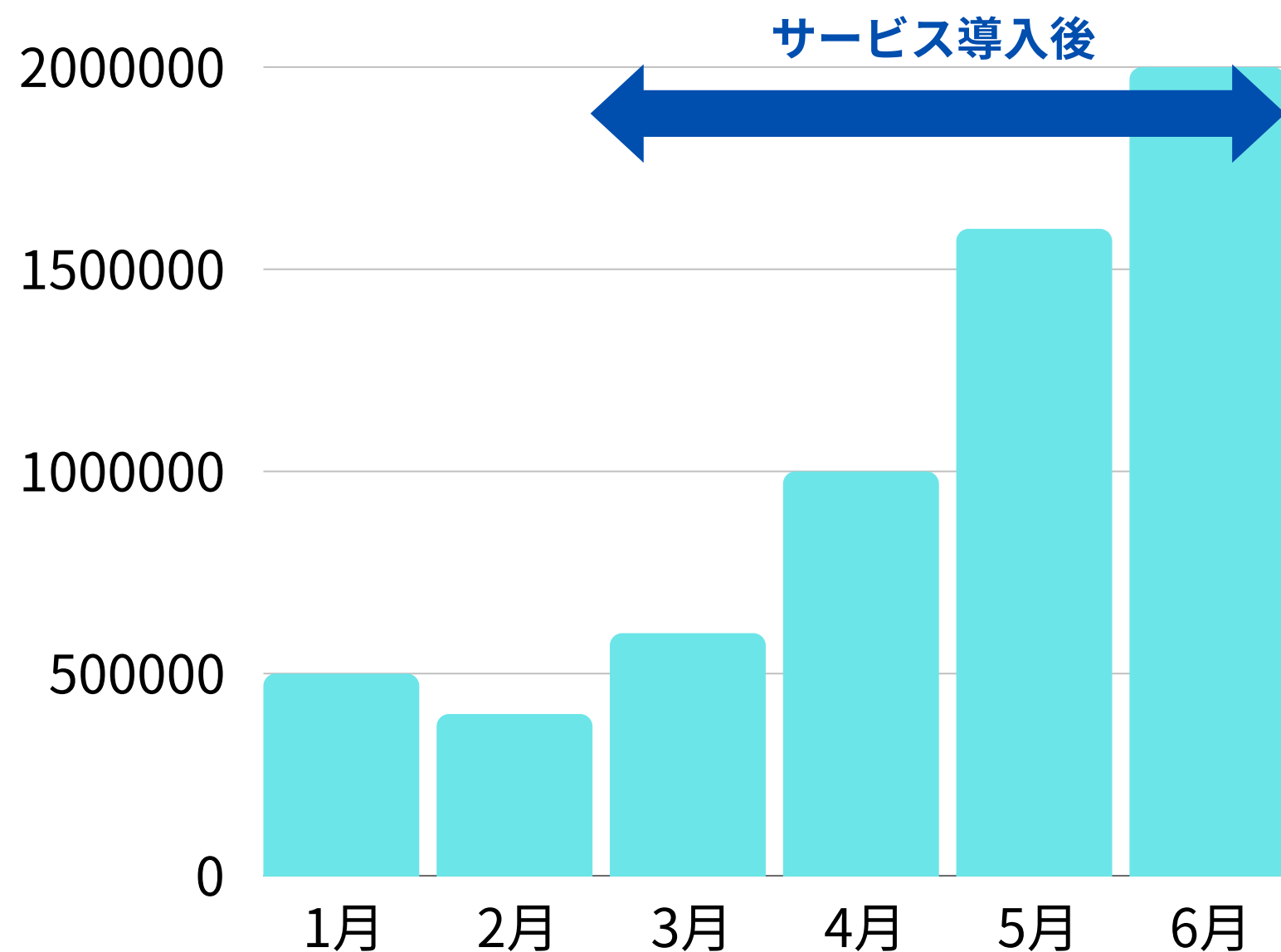
最短約5営業日

A社様 テレアポ代行サービスご導入後、売上アップに貢献させていただきました！

IT・デザイン制作企業

部署：制作部門

従業員：200名



事例詳細内容

制作部では営業経験者は少なく、新規でのリード獲得に伸び悩んでいた。そこで、テレアポとメール営業を代行させてもらい、商談件数が増え売上UPに貢献できました

お客様の声

商談アポ設定や商談前に用意すべき資料もわかっていたので商談そのものに集中する事ができました。

会社概要

会社名

株式会社Will Wind

所在地

札幌市中央区南10条西20丁目2-1

代表者

藤屋 正俊

事業内容

テレアポ代行サービス メール営業代行 営業代行支援

設立

2010年4月28日

ウェブサイト

<https://www.teleap-daiko.com/>

株式会社will Wind

お問い合わせ先



お問い合わせフォーム



メールアドレス

masatoshi.fujiya@teleap-daiko.com



電話番号

050-3707-3403



問い合わせフォーム

<https://www.teleapdaiko.com/otoiawase/>